



# OPTION EXPORT

*Optimisez votre stratégie de développement international*

Le développement international d'une entreprise peut assurer sa croissance et sa pérennité. Pour cela, l'entreprise doit repenser sa stratégie et son organisation, développer de nouvelles compétences, rencontrer de nombreux acteurs, envisager de nombreuses adaptations internes et externes...

Le parcours d'accompagnement Option Export vous aide à structurer votre projet et vous donne toutes les clés pour réussir votre développement international.

## OBJECTIFS

- Mesurer les enjeux de l'export et construire une démarche internationale dans la durée
- Maîtriser les étapes clés de l'export et rencontrer les partenaires techniques de l'export
- Elaborer une stratégie export pérenne et mettre en œuvre son plan d'action

## MODALITÉS



Session organisée une fois par an à Aix-en-Provence ou Nice



Alix Bibolé-Gardner  
mail : a.bibole@irce-paca.com  
Tél. : 04 42 59 90 00



Parcours dédié aux dirigeants d'entreprise et/ou leurs Responsables Export

## VOTRE PARCOURS

Quatre ateliers collectifs pour maîtriser les fondamentaux et définir les axes stratégiques d'une stratégie de développement international : organisation interne et externe, stratégie financière, ciblage marchés, optimisation de la prospection, e-visibilité sur le web, contrats et réglementation export, approches pays ...

Trois ateliers « focus » thématiques, pour maîtriser les aspects plus opérationnels: moyens de paiement, salons internationaux, focus pays....

Préparation et présentation du Business Plan International devant les partenaires de l'export, et des chefs d'entreprise expérimentés export.

Une mise en relation avec les partenaires locaux et régionaux de l'export en PACA: institutionnels, privés et réseaux internationaux....

Communication auprès du réseau IRCE Entrepreneurs et des partenaires ad hoc en région.

## EN QUELQUES CHIFFRES



14

SESSIONS



243

PARTICIPANTS



220

ENTREPRISES  
ACCOMPAGNÉES

## LES + DU DISPOSITIF

Une formation complète, **pragmatique**, qui permet d'**anticiper** les étapes et les aléas de l'export.

Des ateliers **interactifs**, avec nombreux échanges et **témoignages d'entrepreneurs** riches en expériences.

Un suivi dans le temps pour aborder les étapes de l'international, de façon personnalisée.

Ce document ne constitue pas à lui seul l'offre de formation

OPEX-19 V1



[www.irce-paca.com](http://www.irce-paca.com)



PARTENAIRES

