

# OBJECTIF VALORISATION

*Anticiper et préparer la transmission de son entreprise*

« Les deux choses les plus importantes n'apparaissent pas au bilan de l'entreprise : sa réputation et ses hommes. »

Henry Ford

**V**ous souhaitez céder votre entreprise ? Vendre au meilleur prix, trouver le bon repreneur qui assurera la pérennité de l'activité : la transmission d'une entreprise ne s'improvise pas elle se construit.

Le parcours d'accompagnement Objectif Valorisation vous permet de vous poser les (vraies) bonnes questions sur le processus de transmission pour gagner en sérénité et assurer la continuité de votre entreprise

## OBJECTIFS

- ✓ Calculer la valeur de son entreprise
- ✓ Définir les orientations patrimoniales et fiscales
- ✓ Elaborer le plan d'actions du projet de transmission
- ✓ Réussir le passage de témoin avec le repreneur

## MODALITÉS



1 session organisée par an à Nice



Denis MARGAILLAN  
d.margaillan@irce-paca.com  
Tél. : 04 93 18 86 18



Dirigeants de TPE – PME souhaitant vendre leur entreprise ou la transmettre dans le cadre familial. Dirigeants souhaitant valoriser leur entreprise

## VOTRE PARCOURS

- ✓ 2 ateliers de travail animés par des consultants spécialisés en évaluation et transmission d'entreprise :
  - comment diagnostiquer et évaluer son entreprise ?
  - fiscalité de la transmission et montage juridique.
- ✓ Un accompagnement individuel en entreprise pour élaborer le diagnostic opérationnel et le plan de valorisation de l'entreprise avec l'appui des consultants spécialisés
- ✓ Un suivi du projet à 6 mois et 12 mois pour suivre le plan de valorisation de l'entreprise

## EN QUELQUES CHIFFRES



15

SESSIONS



135

CÉDANTS



95

ENTREPRISES  
CÉDÉES

## LES + DU DISPOSITIF

Une démarche courte et opérationnelle reposant sur des outils et méthodes validés par 20 ans d'expérience terrain

Une totale confidentialité de son projet

Une mise en relation avec des repreneurs qualifiés

